

# Délégation de start-ups et PME françaises au Kenya

 20 – 22 Février 2023

 Nairobi

# Présentation de la mission



Une **mission de 3 jours** (du 20 au 22 Février inclus) à l'occasion de la **visite du Ministre du Commerce Extérieur Français**, Olivier BECHT et du **UE Business Forum**.

Multisectorielle, cette délégation comprend aussi bien des **grands groupes français** que des **start-ups**.

La journée du 22 Février comprend toutefois **deux programmes** : un **programme pour les grands groupes** et un **programme spécifique pour les start-ups**.

La mission est axée **financements internationaux et tech**, avec la participation à une **journée grands bailleurs**, un **sommet business mondial** (UE Business Forum) et une **journée Tech start-ups**.

# Programme prévisionnel



LUNDI 20 FEVRIER

Journée Financements Internationaux

Programme commun start-ups / grands groupes

<b>Briefing à l'ambassade de France</b>
- S.E Arnaud SUQUET, Ambassadeur de France au Kenya et en Somalie
- Service économique de l'ambassade de France
- Proparco
<b>Présentation du rapport « financements internationaux » de MEDEF International</b>
Rencontre avec le <b>FMI</b>
Rencontre avec le <b>Groupe Banque Mondiale</b>
Rencontre avec le <b>Groupe BAD</b>
Déjeuner de travail avec le <b>groupe AFD</b>
Rencontre avec <b>KEPSA, patronat kenyan</b>
Rencontre avec <b>AUDA-NEPAD</b>
Rencontre avec la <b>BEI</b>
Rencontre avec <b>KfW</b>
Rencontre avec la <b>GIZ</b>
Dîner de délégation

MARDI 21 FEVRIER

Sommet UE Business Forum

Programme commun start-ups / grands groupes

<b>Participation au UE Business Forum</b>
Audiences avec le <b>Président de la République du Kenya, William RUTO</b> et <b>plusieurs Ministres</b> (énergie, économie et finances, numérique)
Entretien avec <b>Monsieur Olivier BECHT, Ministre du Commerce Extérieur Français</b>
<b>Cocktail de la délégation à l'ambassade de France</b>
- Olivier BECHT, Ministre du Commerce Extérieur
- S.E Arnaud SUQUET, Ambassadeur de France au Kenya et en Somalie

**Programme non-définitif**

Note: Cette délégation est « à la carte » : vous n'êtes bien entendu pas tenus de participer à l'ensemble des séquences.

MERCREDI 22 FEVRIER

Journée start-ups et tech

Programme *spécifique start-ups françaises*

<b>Séquence « Doing Business in Kenya »</b>
- BPI France
- French Tech Nairobi
- Chambre de Commerce et d'Industrie
- Conseillers du Commerce Extérieur Français
- Proparco
Entretien avec la <b>Kenyan Investment Authority</b>
Entretien avec <b>Safaricom</b>
Rencontre avec des <b>fonds d'investissements basés à Nairobi</b>
Déjeuner d'affaires avec des <b>entrepreneurs membres de KEPSA</b>
Rencontre avec <b>des groupes d'affaires locaux</b> (ex: KMA ; Nairobi Garage, iBiz Africa, Nailab et mLab East Africa)
16H : <b>Conclusion de la journée par le Ministre du Commerce Extérieur, M. Olivier BECHT</b>
Créneau de <b>rendez-vous B2B personnels</b> (fixés notamment la veille)
Retour Hôtel
<b>Aéroport</b>

# Objectifs de la délégation



Maîtriser les **aspects essentiels de la façon d'opérer au Kenya**

Rencontrer les **principaux acteurs économiques** sur place (fonds d'investissements, incubateurs, groupes d'affaires, patronat, banques) et **les décideurs publics kenyans** (Président de République, Ministres, gouverneurs etc.)

Participer à un **forum business mondial** – UE Business Forum

Comprendre le **rôle des grands bailleurs** de fonds et pouvoir y **positionner ses offres**

Bénéficier de **temps d'échanges** et de **networking** avec une **multitude d'acteurs** (entrepreneurs locaux, grands groupes français, French Tech, BPIFrance etc.)

# Pourquoi nous rejoindre ?



Mission idéale tant pour des start-ups opérant au Kenya que pour des start-ups cherchant à **pénétrer le marché Est-Africain.**



De nombreuses **rencontres** et moments de **networking** qui favorisent les **partenariats** et le **financement de vos activités**



L'occasion de bénéficier d'une **visibilité** et d'une **mise en avant** de vos solutions inédite.



Un **tarif réduit de 50%** pour les start-ups: **1000€ HT** (hors frais logistiques) pour les **trois jours de délégation**

# Informations utiles



## TARIF

Les start-ups bénéficient **d'une réduction de 50% du tarif non-membre** de MEDEF International, à savoir **1.000€ HT**, hors frais logistique, pour **l'ensemble de la délégation** : rencontres, accès au forum, cocktails/déjeuners/dîners d'affaires organisés dans le cadre de la mission.

## CONTACTS DE RÉFÉRENCE



**Arnaud ARCHES**



[aarches@medef.fr](mailto:aarches@medef.fr)



07.50.12.51.14



**Nicolas GUILLAUME**



[nguillaume@medef.fr](mailto:nguillaume@medef.fr)



07.79.85.98.26

**Inscription :**

[LIEN](#)