L'index des start-ups françaises en Afrique

Mouvement des Entreprises de France International

BUSINESSFRANCE

Délégation d'entreprises en Côte d'Ivoire

6 – 9 Juin 2023

Abidjan

Présentation de la mission

Une **mission de 4 jours** (du 6 au 9 Juin inclus) en marge du **Salon Africain des Startups et de l'Économie Numérique** (SASEN).

Multisectorielle, cette délégation réunit des **start-ups et PME françaises** opérant ou souhaitant opérer en Côte d'Ivoire, et plus largement en Afrique de l'Ouest,

La mission est axée **tech et investissement**, tout en comprenant un volet **institutions.**

Vous participerez à un programme **« Réussir ses affaires en Côte d'Ivoire »,** à des sessions **spécifiques aux financements**, à des **rencontres institutionnelles de haut niveau**, à un **sommet business** (SASEN) et à un **programme individuel de rencontres B2B.**

En préparation de la mission, les entreprises pourront en effet profiter d'une **session de formation exclusive dédiée aux outils financiers pour l'export**, indispensables pour les start-ups opérant en Afrique.

Formation sur les outils financiers à l'export

Pôle Financements internationaux

Up 40

16 Mai 2023 à 10:00

Format hybride

- **Atelier animé par M. Germain GAUTHIER,** conseiller spécial de MEDEF International pour les financements, secrétaire général d'Infralion Capital Management

- Indispensables pour les start-ups opérant en Afrique, **les financements Export et les outils d'assurance-crédit** n'en demeurent pas moins complexes à maîtriser et à utiliser.

- La maîtrise de l'ensemble de ces éléments est donc nécessaire afin de développer ses activités sur le **continent africain**

Les objectifs de la formation

Comprendre les mécanismes de financements export en France

Rencontrer les agences de financement nationales et internationales

Se former sur l'obtention de financements (garanties, assurances, dette et *equity*)

Appréhender les outils à disposition des start-ups françaises opérant en Afrique de l'Ouest

Programme prévisionnel

Arrivée le lundi 5 Juin à 19H00

Départ le vendredi 9 Juin à 21H30 ou 23h30

MARDI 6 JUIN
Journée Doing Business

BRIEFING À L'AMBASSADE DE FRANCE

- *S.E Jean-Christophe Belliard, Ambassadeur de France en Cote d'Ivoire*

SESSION « DOING BUSINESS IN CÔTE D'IVOIRE»

- *Business France*
- *BpiFrance*
- *French Tech*
- *CCI France-Cote d'Ivoire*
- *CCEF*
- *Service économique*

RENCONTRE AVEC LES ÉCOSYSTÈMES LOCAUX

- Incubateurs
- Clusters
- CGECI (Patronat Ivorien)
- CEPICI (agence d'investissement)

MERCREDI 7 JUIN
Rencontres institutionnelles

RENCONTRE AVEC LES INSTITUTIONS FINANCIÈRES INTERNATIONALES

- *AFD et Proparco*
- *Banque Mondiale et IFC*
- *Banque Africaine de Développement*
- *Banque Ouest-Africaine de Développement*

RENCONTRE AVEC LES BANQUES ET LES INVESTISSEURS PRIVÉS

APRÈS-MIDI :
SÉQUENCE TECH & INVESTMENT FRANCO-IVOIRENNE

Inauguration de "ZEBOX" Côte d'Ivoire *en présence de Rodolphe SAADE, CEO de CMA CGM*

JEUDI 8 JUIN
Sommet SASEN

PARTICIPATION AU SOMMET SASEN, *avec possibilité pour les entreprises de participer aux panels et tables rondes*

RENCONTRES AVEC LES MINISTRES IVORIENS

- *Ministre l'Économie numérique, des Télécommunications et de l'Innovation*
- *Ministre de l'Energie*
- *Ministre de la promotion des PMEs*
- *Ministre de l'éducation et/ou culture*
- *Ministre en charge du PND*

COCKTAIL À L'AMBASSADE DE FRANCE

SOIRÉE DE GALA SASEN

VENDREDI 9 JUIN
Sommet SASEN / option B2B

PARTICIPATION AU SOMMET SASEN

Ou

OPTION RENDEZ-VOUS INDIVIDUELS B2B
Délivrée par Business France

Note: Cette délégation est « à la carte » :vous n'êtes bien entendu pas tenus de participer à l'ensemble des séquences.

Programme non-définitif

Objectifs de la délégation

Maîtriser les **aspects essentiels de la façon d'opérer en Côte d'Ivoire**

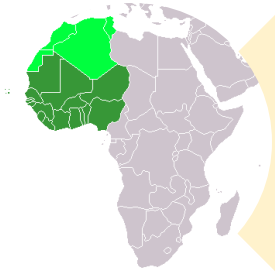
Rencontrer les **principaux acteurs économiques** sur place (fonds d'investissements, bailleurs, incubateurs, groupes d'affaires, patronat, banques) et **les décideurs publics Ivoiriens**

Participer à un **forum business Ouest-Africain - SASEN**

Multiplier ses partenariats d'affaires à l'occasion de **rendez-vous B2B individuels** organisés par Business France

Bénéficier de multiples **temps d'échanges** et de ***networking*** avec une **multitude d'acteurs** (entrepreneurs locaux, grands groupes français, French Tech, BPIFrance etc.)

Pourquoi nous rejoindre ?



Mission idéale tant pour des start-ups opérant en Côte d'Ivoire que pour des start-ups cherchant à **pénétrer le marché Ouest-Africain**.

De nombreuses **rencontres** et moments de **networking** qui favorisent les **partenariats** et le **financement de vos activités**

L'occasion de bénéficier d'une **visibilité** et d'une **mise en avant** de vos solutions inédite.

Une occasion unique de bénéficier d'un **programme d'accompagnement spécifique**

Informations utiles

TARIFS

	Membres MEDEF International et Business France	Non-membres MEDEF International et Business France
Avec option de rendez-vous individuels B2B	1.800€ HT	2.300€ HT
Sans option de rendez-vous individuels B2B	1.000€ HT	1.500€ HT

CONTACT DE RÉFÉRENCE

Arnaud ARCHES
Coordinateur Index Up40 Afrique

aarches@medef.fr

07.50.12.51.14